

**CHIFFRE D'AFFAIRES 2017 DE NOVACYT**  
***Croissance record du chiffre d'affaires de 35 %***  
***Les ventes en Chine dépassent les attentes***  
***Double cotation réussie sur l'AIM***

**Paris, France et Cambridge, Royaume Uni – 24 janvier 2018** – Novacyt (ALTERNEXT: ALNOV), spécialiste mondial des diagnostics cliniques, a le plaisir d'annoncer aujourd'hui son chiffre d'affaires non-audité pour l'exercice clos le 31 décembre 2017.

En 2017, Novacyt a poursuivi sa croissance en s'appuyant sur ses trois piliers stratégiques que sont la croissance organique, les acquisitions et la R&D. Au cours de l'année, Novacyt s'est particulièrement concentré sur la croissance organique suite à l'acquisition de Primerdesign en mai 2016 et à son intégration consécutive. Ainsi, le Groupe a enregistré une croissance record de son chiffre d'affaires à travers l'ensemble de ses activités en 2017. Novacyt devrait continuer à progresser significativement en 2018 pour devenir une société de diagnostic clinique mondiale rentable et génératrice de trésorerie.

**Chiffres clés**

- Le chiffre d'affaires consolidé du Groupe progresse de 35% à 15,0 millions d'euros (13,1 millions de livres sterling) contre 11,1 millions d'euros (9,1 millions de livres sterling) en 2016.
- A taux de change constants, la croissance s'élève à 43%<sup>1</sup> en 2017, équivalent à un chiffre d'affaires de 15,9 millions d'euros.
- A taux de change constants, toutes les entités du Groupe réalisent une croissance à deux chiffres.
- En octobre 2017, Novacyt a réalisé avec succès une double cotation sur l'Alternative Investment Market (AIM) de la Bourse de Londres, et a levé un total de 9,7 millions d'euros bruts avant frais (8,8 millions de livres sterling).
- Novacyt clôt l'année avec 4,3 millions d'euros (3,8 millions de livres sterling) de trésorerie suite à un paiement différé de Primerdesign, au désendettement de son bilan et confirme qu'aucun prélèvement sur le financement obligataire flexible Yorkville ne sera effectué.

**Chiffre d'affaires par division**

- En 2017, le chiffre d'affaires de Primerdesign a atteint 6,1 millions d'euros (5,3 millions de livres sterling) contre 5,1 millions d'euros (4,2 millions de livres sterling) en pro forma l'année précédente, soit une croissance organique pro forma de 27%.
- La croissance du chiffre d'affaires de Primerdesign a été portée en partie par les nouvelles ventes en Chine, région dont la croissance est la plus rapide et dont le chiffre d'affaires est passé de 4 900 euros (4 000 livres sterling) à 0,97 million d'euros (0,85 million de livres sterling).
- Le chiffre d'affaires de NOVAprep<sup>®</sup> progresse de 36% à 2,2 millions d'euros, soit la plus forte progression annuelle du chiffre d'affaires réalisée dans cette division à ce jour.
- Les ventes de NOVAprep<sup>®</sup> en Asie-Pacifique ont augmenté de 184% en 2017, représentant la région qui connaît la plus forte croissance dans cette division.

<sup>1</sup> L'acquisition de Primerdesign a été finalisée en mai 2016 et le chiffre d'affaires consolidé du Groupe inclut Primerdesign à compter du 1<sup>er</sup> mai 2016.

- Le chiffre d'affaires de Lab21 est en hausse de 8% (16% à taux de change constants) à 6,7 millions d'euros (5,8 millions de livres sterling) grâce à la forte croissance de ses produits phares.

### Faits marquants

- En octobre 2017, Novacyt a réalisé avec succès une double cotation sur l'AIM, venant compléter la cotation actuelle d'Euronext Growth Paris. Cette étape importante dans le développement de Novacyt permet d'optimiser sa capacité d'accès au capital, d'améliorer le profil international du Groupe et son accès aux marchés des capitaux.
- Comme annoncé le 4 septembre 2017, Primerdesign a sécurisé de nouvelles opportunités importantes en Chine, qui devraient se concrétiser d'ici à la fin de l'année. Les ventes effectives ont atteint 0,97 million d'euros (0,85 million de livres sterling) au cours de l'exercice, dépassant les prévisions initiales du management.
- Novacyt a recruté 36 employés supplémentaires au cours de l'exercice, dans l'ensemble de ses entités, en renforçant notamment sa capacité commerciale et de production afin d'aider à accélérer la croissance de son chiffre d'affaires.
- Novacyt a continué à investir dans le recrutement de cadres supérieurs avec les nominations clés de Phil Sefton, Ruth Powell et Paul Eros aux postes de Directeur général des trois divisions.
- Le groupe a achevé la construction et le déménagement vers un nouveau site de production d'une superficie de 1 400 mètres carrés à Camberley en septembre 2017 afin de soutenir la croissance attendue par le Groupe.

### Graham Mullis, Directeur général de Novacyt, commente:

*« Je suis très heureux que Novacyt réalise une croissance organique record de son chiffre d'affaires en 2017, année au cours de laquelle nous avons mené avec succès une opération pionnière de double cotation sur l'AIM. Cette cotation permettra à Novacyt de renforcer encore sa présence internationale et d'accélérer ses plans ambitieux de croissance organique et externe. »*

*Les nouveaux recrutements de personnes expérimentées au cours de l'exercice fournissent les bases et le leadership nécessaires pour stimuler la performance du Groupe. La croissance du chiffre d'affaires, particulièrement en Chine tant sur les produits de Primerdesign que sur les produits NOVAprep<sup>®</sup>, a été satisfaisante et a dépassé nos attentes. Cela valide également notre investissement dans la région et nous prévoyons de poursuivre sur cette lancée en 2018 en investissant davantage, tout en travaillant en étroite collaboration avec nos nouveaux partenaires de distribution.*

*Grâce à la poursuite de la croissance organique de notre chiffre d'affaires et des fortes marges brutes, notre objectif est de parvenir à la rentabilité de nos activités au cours de l'exercice 2018 et de créer la base solide de notre croissance future. Je suis impatient de pouvoir informer nos actionnaires en temps voulu de nos progrès continus en ce sens. »*

### Activité commerciale et perspectives

Durant l'exercice 2018, le Groupe va poursuivre les efforts effectués en 2017 afin de dynamiser la croissance organique de son chiffre d'affaires et évaluera le potentiel croissant d'acquisitions complémentaires. Le Groupe espère également faire état de nouveaux progrès dans le développement de son portefeuille de produits pour Primerdesign. Ainsi, la direction reste confiante dans la capacité de Novacyt de continuer à croître sur ses trois axes stratégiques.

Les dates clés pour la divulgation des résultats de l'entreprise incluent:

- Résultats annuels 2017 - 26 avril 2018
- Assemblée générale des actionnaires - date à confirmer
- Chiffre d'affaires semestriel 2018 - 26 juillet 2018
- Résultats semestriels 2018 - 19 septembre 2018

### **Informations privilégiées**

Cette annonce contient des informations privilégiées. La personne responsable d'organiser la publication de cette annonce au nom de la Société est Anthony Dyer.

- Fin -

### **Contacts**

#### **Novacyt SA**

Graham Mullis, Chief Executive Officer  
Anthony Dyer, Chief Financial Officer  
+44 (0)1223 395472

#### **Stifel Nicolaus Europe Limited (conseiller désigné et courtier conjoint)**

Jonathan Senior / Fred Walsh / Ben Maddison  
+44 (0)20 7610 7600

#### **WG Partners (courtier conjoint)**

Nigel Birks / Chris Lee / Claes Spång  
+44 (0) 203 705 9330

#### **FTI Consulting (International)**

Brett Pollard / Victoria Foster Mitchell  
+44 (0)20 3727 1000

[brett.pollard@fticonsulting.com](mailto:brett.pollard@fticonsulting.com) / [victoria.fostermitchell@fticonsulting.com](mailto:victoria.fostermitchell@fticonsulting.com)

#### **FTI Consulting (France)**

Arnaud de Cheffontaines / Astrid Villette  
+33 (0)147 03 69 47 / +33 (0)147 03 69 51

[arnaud.decheffontaines@fticonsulting.com](mailto:arnaud.decheffontaines@fticonsulting.com) / [astrid.villette@fticonsulting.com](mailto:astrid.villette@fticonsulting.com)

### **A propos du Groupe Novacyt**

**Le Groupe Novacyt est un leader dans le secteur du diagnostic médical et dispose d'un portefeuille de produits et services pour le cancer et les maladies infectieuses en croissance. Grâce à sa plateforme technologique propriétaire NOVAprep® et sa plateforme moléculaire, genesis®, Novacyt est capable de mettre à disposition une offre produits très large et très innovante dans le domaine de l'oncologie et des maladies infectieuses. Le Groupe a également diversifié son chiffre d'affaires par la commercialisation de réactifs utilisés en oncologie, microbiologie, hématologie et sérologie. Ses clients et partenaires figurent parmi les plus grandes sociétés du secteur**

**Pour plus d'informations, consulter le site : [www.novacyt.com](http://www.novacyt.com)**