



## **Publie un CA en forte croissance au premier semestre**

### **Réalise un refinancement obligataire de 3,5 M€ et**

### **Lance un placement privé de 1,7 M€**

**Paris, France et Cambridge, Royaume-Uni – 20 juillet 2015** – Novacyt (ALTERNEXT: ALNOV), spécialiste de taille mondiale du diagnostic du cancer et des maladies infectieuses, est heureux d'annoncer une croissance vigoureuse de son chiffre d'affaires au premier semestre, le succès d'un refinancement obligataire de 3,5 M€ et le lancement d'un placement privé de 1,7 M€ d'actions nouvelles pour accompagner sa croissance au second semestre 2015 et durant la première partie de l'année 2016.

La Société a enregistré une performance commerciale et opérationnelle vigoureuse au premier semestre 2015 à la fois pour Novacyt et pour Lab21 qui achèvent le premier exercice complet depuis leur fusion en 2014. La Société a annoncé la signature d'un important partenariat de distribution avec Leica Biosystems sur le marché Chinois au sens large, le lancement du service de biologie moléculaire du test HPV d'Abbott pour tous ses clients NOVAPrep®, et enfin, a enregistré un chiffre d'affaires en forte progression pour toutes ses activités.

La Société a également réussi une opération majeure de refinancement de sa dette à travers l'émission par Kreos Capital IV Ltd (Royaume-Uni) d'une nouvelle obligation pour 3,5 M€, et lance un placement privé de 1,7 M€.

Les éléments marquants de l'activité pour le premier semestre 2015 sont résumés ci-dessous.

#### **Chiffres clés**

- Le chiffre d'affaires consolidé du Groupe s'est élevé à 4,7 M€ au S1 2015 contre 0,5 M€ en 2014 à la même période\*
- Les ventes *pro forma* du Groupe pour le S1 2015 se sont élevées à 4,7 M€ contre 3,8 M€ en 2014, soit une progression de 26%, ce qui dépasse les anticipations du management.
- Les ventes des produits Lab21 au S1 2015 ont atteint 4,1 M€, en hausse de 27% par rapport au S1 2014.
- Le chiffre d'affaires de NOVAPrep® est ressorti à 0,6 M€ au S1 2015, soit une croissance de 18% par rapport au S1 2014.
- Les préparatifs au lancement de NOVAPrep® en Chine avec Leica Biosystems ont commencé, et le Groupe prévoit une forte hausse du chiffre d'affaires au S2 2015.

*\*Le chiffre d'affaires consolidé de Novacyt SA au premier semestre 2014 ne prend pas en compte Lab21 (l'acquisition de Lab21 a été achevée le 13 juin 2014).*

#### **Faits marquants**

- La croissance du chiffre d'affaires des produits de Lab21 au S1 a été supérieure aux attentes du management après un second semestre 2014 vigoureux. De fait, l'une des unités de Lab21 a connu une progression de 29% par rapport à 2014.

- Les préparatifs au lancement du partenariat avec Leica Biosystems en Chine progressent de manière satisfaisante, la plateforme NOVAPrep® ayant été présentée dans 5 congrès régionaux au cours des 6 dernières semaines.
- Novacyt a fortement étoffé ses équipes commerciales au premier semestre, avec le recrutement de huit nouveaux collaborateurs seniors et expérimentés.
- Un nouveau logiciel pour les instruments NOVAPrep® a été lancé avec succès en France. Le déploiement à l'international est prévu au S2 2015.
- Le flacon NOVAPrep® a été validé à la fin du S1 avec le test HPV de biologie moléculaire en temps réel d'Abbott. Le service associé a été lancé fin du premier semestre en France pour tous les clients NOVAPrep®.
- La standardisation des systèmes financiers et opérationnels à tous les niveaux du Groupe a commencé dans le cadre du processus d'intégration en cours.
- Le Conseil d'administration a été renforcé par la nomination de deux nouveaux administrateurs non exécutifs indépendants, dotés d'une expérience solide dans les marchés de capitaux du secteur des sciences de la vie : le Dr Andrew Heath et M. Alan Howard.

### **Financement obligataire et émission d'actions**

La Société est heureuse d'annoncer la réalisation d'un important refinancement à travers l'émission d'un nouvel emprunt obligataire de 3,5 M€, réalisée par Kreos Capital, premier fournisseur de dette-capital-risque aux entreprises en forte croissance d'Europe. Kreos Capital a réalisé près de 400 transactions, pour 1,4 milliard d'euros, dans 14 pays différents.

Le financement obligataire de 3,5 M€ réalisé par Kreos a été émis en une seule tranche assortie d'une échéance de trois ans et d'un taux d'intérêt de 12,5%. Cette somme sera immédiatement affectée au remboursement de la ligne de crédit existante de 1,5 M€ contractée auprès de Clydesdale Bank. Les quelque 2,0 M€ restants sont destinés à satisfaire le besoin en fonds de roulement de la Société.

La Société a lancé un placement privé de 1,7 M€ sous la forme d'une émission d'actions nouvelles. L'admission à la cote des actions nouvelles doit intervenir au plus tard le jeudi 23 juillet. La Société prévoit d'annoncer les conditions définitives de l'opération après la clôture du carnet d'ordre dans un communiqué de presse qui sera publié séparément ce jour en fin d'après-midi.

Les fonds levés à travers ces financements par obligations et par actions permettront à Novacyt de mener à bien les projets suivants :

- poursuivre le développement commercial de la plateforme NOVAPrep® - notamment à l'international - et accompagner l'introduction de la politique commerciale de mise à disposition des automates NOVAPrep®
- développer la plateforme NOVAPrep® à travers une automatisation accrue et une utilisation élargie à de nouveaux segments de marché tels que les cancers non gynécologiques
- étoffer le portefeuille de produits et continuer à promouvoir une croissance forte et rentable des produits Lab21

Graham Mullis, Directeur Général de Novacyt, a déclaré :

*«Novacyt a une fois encore enregistré une croissance vigoureuse de son chiffre d'affaires en 2015, tout en réalisant des investissements importants dans l'organisation en vue d'accélérer la croissance. Notre priorité stratégique consiste à accroître la part de marché de NOVAPrep® dans le dépistage du cancer du col de l'utérus. De fait, l'équipe NOVAPrep® a doublé de taille depuis le début de l'année. Forts de nouvelles infrastructures commerciales, de nouveaux clients tels que Leica Biosystems, de nouveaux outils marketing, de nouveaux systèmes et d'une nouvelle équipe*

support après-vente, les perspectives commerciales sont très prometteuses pour NOVAprep® au second semestre 2015.

Les produits Lab21 maintiennent une performance soutenue tandis que nos produits, notamment dans les domaines de l'hématologie et de la sérologie, ont connu une progression de 29% au premier semestre par rapport à l'année précédente. Nous prévoyons que cette bonne performance commerciale et opérationnelle se poursuivra au S2, soutenue par le succès du financement également annoncé aujourd'hui.»

## Activité commerciale actuelle et perspectives

La croissance commerciale reste prioritaire pour Novacyt, notamment pour sa plateforme technologique NOVAprep®. De fait, le Groupe anticipe une accélération de la croissance du chiffre d'affaires au second semestre. Cette progression sera soutenue par les ventes en Chine aux côtés de Leica Biosystems, par la pénétration accrue du marché français et par la stratégie d'expansion à l'international.

Le chiffre d'affaires des produits Lab21 a dépassé les attentes du management au premier semestre 2015, et le carnet de commandes augure d'une poursuite de cette croissance au second semestre de cette année.

Forte d'une plateforme opérationnelle solide, d'infrastructures enrichies, d'une trésorerie plus importante et d'un Conseil d'administration étoffé, la Société étudiera d'autres initiatives permettant de créer de la valeur pour ses actionnaires, qu'elle leur présentera à l'approche de la fin de l'année.

Novacyt présentera plus en détails la performance du Groupe pour l'exercice 2015 lors de l'annonce des résultats semestriels préliminaires le 28 octobre 2015.

- Fin -

## A propos du Groupe Novacyt

**Le Groupe Novacyt est un leader dans le secteur du diagnostic médical et dispose d'un portefeuille de produits et services pour le cancer et les maladies infectieuses en croissance. Grâce à sa plateforme technologique propriétaire NovaPrep® et à un vaste réseau international Novacyt est capable de mettre à disposition une offre produits très large et très innovante dans le domaine de l'oncologie et des maladies infectieuses. Le Groupe est aussi présent dans la vente de réactifs utilisés en oncologie, microbiologie, hématologie et sérologie. Ses clients et partenaires figurent parmi les plus grandes sociétés du secteur.**

Novacyt est cotée sur Alternext Paris - ISIN : FR0010397232 - Mnémo :

ALNOV

Pour plus d'informations, consulter le site : [www.novacyt.com](http://www.novacyt.com)



## Contacts

### A l'international

International Investor & Media

Tony Stephenson

Exitus Communications

+44 (0)7899 796655



[tony@exituscommunications.co.uk](mailto:tony@exituscommunications.co.uk)

**En France**

Antoine Denry / Emmanuel Huynh

Newcap

+33 (0)1 44 71 94 95

[novacyt@newcap.fr](mailto:novacyt@newcap.fr)

**NOVACYT**

Graham Mullis

Chief Executive Officer

+44 7901 514121

[Graham.mullis@novacyt.co.uk](mailto:Graham.mullis@novacyt.co.uk)